

Ils l'ont fait !



"Au début, je ne voulais pas y aller! A la fin je ne voulais plus partir. Et oui, c'est dur, quand on est avancé dans son projet de tout remettre en question... avec des cadres d'une grande entreprise (qu'est ce qu'ils y connaissent aux start-ups ? Hein ?)

Et puis c'est le miracle ! Investissement total de tous, échanges francs, profonds, d'une pertinence rare, et pour finir complicité totale. Une vraie drogue. N'hésitez pas une seconde. «

Jean Christophe Cejka, MAX



« Le Training a été déterminant. Cela nous a ouvert de nouveaux horizons et nous a aidé à structurer nos approches.

C'est concret et très motivant. »

Grégory Giovannone, PERMIGO

BOOSTER VOTRE ENTREPRISE

UN TRAINING COLLABORATIF INTENSE POUR RENFORCER VOTRE PROJET ET RÉUSSIR SON DÉVELOPPEMENT

CONTEXTE

L'expérience montre que 90% des start-up qui réussissent se sont réinventées plusieurs fois pour trouver la véritable opportunité de marché et le business modèle qui permet de faire la différence dans un univers d'innovation et de concurrence intense.

Faire évoluer ses convictions, redécouvrir des clients, questionner et enrichir sa proposition de valeur, modifier sa roadmap, repenser son équipe (jusqu'à sa propre posture), ajuster son story telling... sont exercices indispensables en phase de démarrage et de forte croissance.

Et pour réussir cela, l'entrepreneur a besoin de regards neufs, d'idées qui s'entrechoquent et dont jaillissent les nouvelles solutions.

OBJECTIF

Ce programme poursuit 3 objectifs :

1. Revisiter et challenger les fondamentaux du projet, avec bienveillance mais sans concession,
2. Enrichir les projets par un travail de collaboration profond, avec des personnes d'expériences issues d'univers professionnels variés
3. Bâtir un business plan, une présentation et un story telling capables de convaincre les investisseurs et de fédérer autour du projet

PROGRAMME

Le programme **SHAKER** est un **training collaboratif** qui rassemble **5 start-up** à fort potentiel et **10 cadres de haut niveau** d'univers divers.

Pendant 3 mois, il offre un cadre de travail privilégié et sécurisant pour avancer de façon très concrète et opérationnelle sur les projets. On alterne des séances d'apports de méthodologie (20%), des travaux pratiques en prise directe avec les enjeux de la start-up (70%) et des temps recul sur ses pratiques collaboratives (10%).

La puissance du programme et son efficacité sont fondés sur une approche :

- **Systémique** -Toutes les dimensions d'un business sont revues : marketing, stratégie, humaine, managériale, financière et juridique, team building, storytelling...



SHAKER a fait progresser d'une manière spectaculaire mon projet et mes compétences d'entrepreneur.

J'attribue le haut niveau du programme à la qualité de sa méthode, de ses intervenants, et des cadres d'entreprises qui m'ont aidé tout au long du programme. 1000 mercis !

Manuel Aussere, Watch Live



« Je me suis inscrit à ce programme en sachant qu'il était intense et sans concession. Le but était de vérifier notre cap et d'élargir nos visions.

Ce fut le grand courant d'air qui a considérablement amélioré mes capacités d'analyse et permis de remettre en question des certitudes qui, fait, ne devaient pas en être !

L'apport du groupe a été considérable tant sur la stratégie que pour moi-même. Mon discours est plus structuré, mieux ciblé et plus convainquant auprès de nos clients ou des investisseurs.

Ce training est détonant et très structurant sur le long terme pour notre projet.»

Stéphane Gagnat, OGGA

Plus témoignages
www.alkina.fr

BOOSTER VOTRE START-UP

UN TRAINING COLLABORATIF INTENSE POUR RENFORCER VOTRE PROJET ET RÉUSSIR SON DÉVELOPPEMENT

- **Intensive** - La démarche est rythmée et met les équipes en tension positive dans une perspective de progression rapide et d'actions concrètes.
- **Créatif et Collaboratif** - La taille du groupe permet un partage réel des projets et une dynamique d'émulation, de créativité et d'entre-aide puissante et sans équivalent.

L'alternance de phases de conception et d'expérimentation impose d'être dans le concret et l'action, d'accepter les erreurs comme des chances et des points de rebond.

Le Training se termine par une présentation à un Jury composé d'experts et d'investisseurs qui donneront un feed-back immédiat, entier et constructif sur le projet et la prestation du porteur.

Le programme n'a qu'un objectif : rendre le projet fort et attractif pour les investisseurs.

EQUIPE PEDAGOGIQUE

Tous les consultants d'ALKINA sont des professionnels très expérimentés dans leur spécialité et dans la construction de nouveaux business émergents. Tous sont aussi des entrepreneurs.

DEROULE DU PROGRAMME

Ce programme de 85h est réparti sur 3 mois. Ce temps est nécessaire pour garantir un travail rigoureux sur les nombreux sujets (approche 360°) et pour avoir un impact significatif sur les projets accélérés. Ce temps est également précieux pour obtenir une expérience entrepreneuriale marquante pour les salariés.

4 modules rythment le programme :

**Kick
-off**

M1

Opportunité
Marché
Valeur ajoutée

M2

Digital,
Vente
Finances

M3

Equipe
Story
Telling

POUR QUI ?

Le programme est ouvert à tout entrepreneur engagé à 100% dans son projet depuis 12 à 18 mois.

Ce qui compte :

- **UN ENTREPRENEUR :**
 - Ouvert
 - Ambitieux pour son projet
 - Collaboratif
- **UNE STAR-UP / PME**
 - Potentiel de croissance
 - Options de différenciation
 - Preuve de concept acquise (pour la technologie)
 - Besoins en financement significatifs à horizon de 12 mois

BOOSTER VOTRE START-UP

UN TRAINING COLLABORATIF INTENSE POUR RENFORCER VOTRE PROJET ET RÉUSSIR SON DÉVELOPPEMENT

NOS RESULTATS

Ce programme a été décliné 17 fois depuis 2012. L'ingénierie pédagogique est robuste et a prouvé son efficacité :

90

Start-up ou PME accompagnées

220

Emplois créés depuis 2012

98%

Taux de satisfaction des participants

Ils ont été réalisés en collaboration avec :



« Notre objectif est d'aider les entrepreneurs à réussir leurs projets en leur apportant des outils simples et efficaces, en créant les conditions de la rencontre expériences et de compétences différentes.

Nous sommes passionnés par la création de leurs nouveaux business et notre plus grande réussite est évidemment celle des entrepreneurs eux-mêmes et leur satisfaction à travailler avec nous. »

François Bergasse, Président

INFORMATIONS PRATIQUES

Durée : 85h (11 jours + 2 coaching) réparties 3 mois.
Dates 2016 : Décembre 2016 à Mars 2017 (Lyon)
Prix : 3 500€ HT
Contact : francois.bergasse@alkina.fr -

ALKINA est un organisme de formation professionnelle agréé.