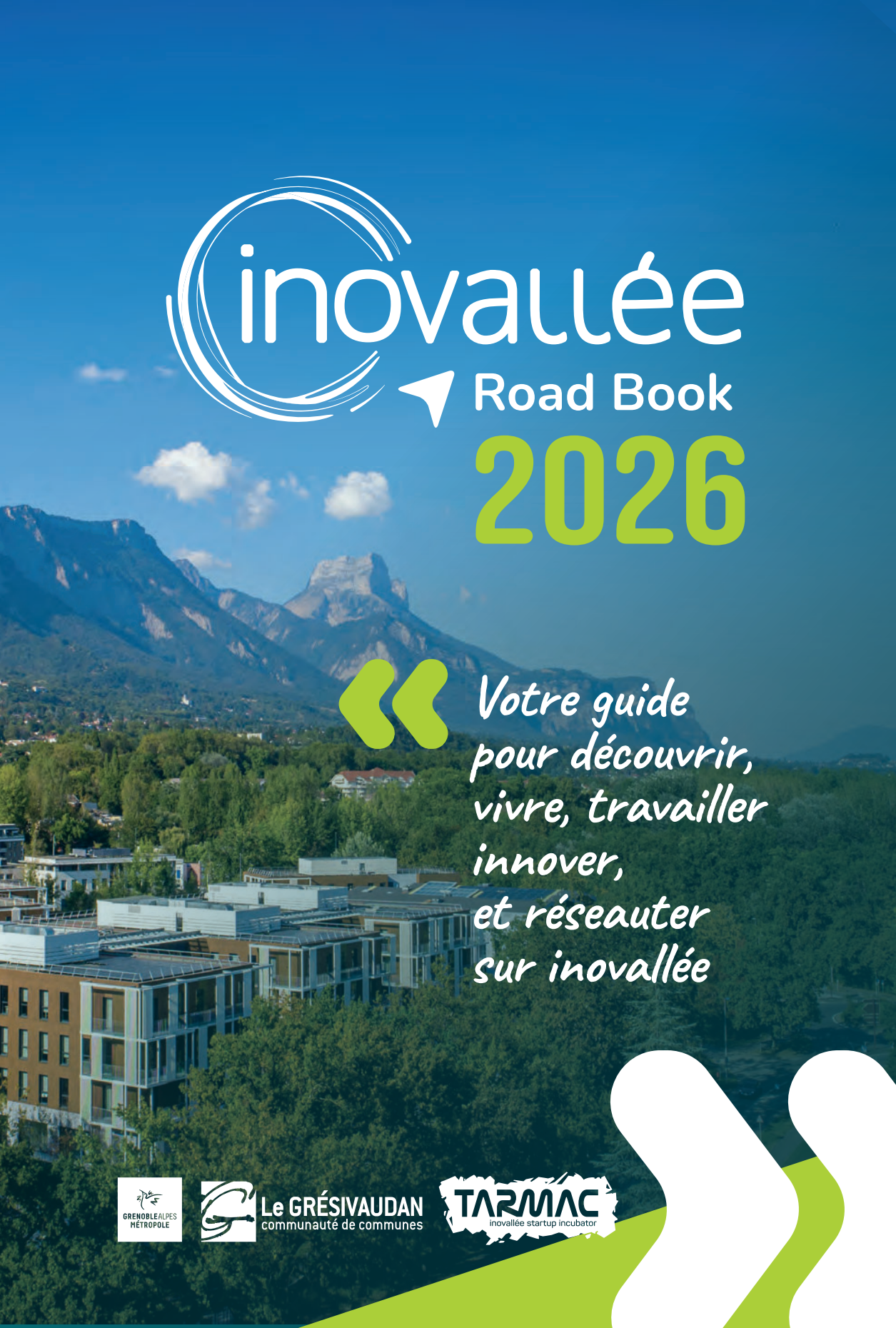




inovallée

▶ Road Book
2026



*Votre guide
pour découvrir,
vivre, travailler
innover,
et réseauter
sur inovallée*



Le GRÉSIVAUDAN
communauté de communes



CERTAINS LIEUX MARQUENT LES ESPRITS



... imaginez seulement y travailler.

BUREAUX • SÉMINAIRES • ÉVÉNEMENTIEL • COWORKING



 **COLOFT**

22 Chemin du Vieux Chêne, 38240 Meylan
hello.meylan@coloft.fr • 04 12 05 57 70



Ce **guide** appartient à :

Nom :

Prénom :

Fonction / entreprise :

Date d'arrivée à inovallée :



BIENVENUE dans une
communauté d'innovation,
de talents & d'opportunités.

Ce RoadBook vous permet
**d'explorer, comprendre
et profiter** pleinement
de l'écosystème inovallée.

L'équipe inovallée



groupe
axite.

● L'agilité immobilière au service des entreprises

UNE VISION GLOBALE
DES EXPERTISES COMPLÉMENTAIRES
UN IMMOBILIER PROFESSIONNEL MAÎTRISÉ



Nos métiers : location, vente, investissement,
rénovation, aménagement, mobilier, gestion et syndic

CBRE
axite.

INside.
groupe axite.

WOM.
groupe axite.

axite.
Property Management

Nous contacter

AGENCE DE GRENOBLE

grenoble@axite.fr
04 76 46 47 00



www.axite.fr

SOMMAIRE

PART 1	Découvrir inovallée	5
PART 2	Dirigeants : s'implanter & réussir	45
PART 3	Décideurs : RH, markom, finance, R&D être accompagné dans mon métier	80
PART 4	Talents : ma carrière sur inovallée	117
PART 5	Collaborateurs : mon livret d'accueil pour bien vivre et travailler	129
PART 6	Startupper : sécuriser mon démarrage et accélérer avec le Tarmac.....	155
PART 7	Trouver un partenaire services	187
PART 8	Trouver un partenaire tech	219
PART 9	Plan du territoire	259

COMMENT *utiliser mon inovallée RoadBook ?*

- **Modulaire** : chaque section est indépendante, vous pouvez le feuilleter selon vos besoins.
- **Personnalisable** : prenez des notes, cochez vos services préférés, notez vos prises de contacts...
- **Interactif** : scannez les QR codes pour accéder à des contenus enrichis (vidéos, cartes, services en ligne...)

L'ATELIER NUMÉRIQUE

Un écosystème d'accompagnement
des start-up, au cœur d'Inovallée



Des espaces intérieurs repensés
pour plus de confort : espaces
de convivialité, création d'une
grande salle de réunion équipée,
bureaux rénovés

Une rénovation énergétique
exemplaire : isolation complète
de l'extérieur, un **bâtiment 100 %
auto-suffisant** grâce à ses
223 panneaux photovoltaïques

Vous êtes une start-up dans le domaine
de l'informatique et/ou du numérique
en recherche de bureaux ?

CONTACTEZ-NOUS : economie@le-gresivaudan.fr



Le GRÉSIVAUDAN
communauté de communes



6 - PORTEURS DE PROJETS & STARTUPPERS

Sécuriser votre décollage

6.1 De l'idée au projet	157
6.2 Dix bonnes raisons de rejoindre le Tarmac	158
6.3 Découvrir le Tarmac	160
6.4 Me faire accompagner : nos 4 offres	164
6.5 Profiter d'un réseau d'experts	173
6.6 Rejoindre la communauté dynamique	176
6.7 Témoignages	178
6.8 Success stories	181
6.9 Espace de notes «mon projet»	182



DÉCOLLER SANS SE CRASHER !

*Ici, on ne vous promet pas la lune.
Juste un endroit où poser vos valises, vos doutes
et vos ambitions sans se prendre un mur.
Nous avons l'habitude de dire que nous
mettons les mains dans le cambouis.*

*Le Tarmac, c'est un peu comme un bon
mécanicien : on vous donne les outils,
on vous montre comment les utiliser,
et on reste à vos côtés.*

EMMANUELLE

Startup manager

ANGÉLIQUE

Startup manager

JÉREMY

Directeur Tarmac

6.1

DE L'IDÉE AU PROJET

Les 10 clés pour créer ma startup tech

1

IDENTIFIER UN BESOIN

et le qualifier avec la méthode des «5 pourquoi ?»

6

CHOISIR SES CONSEILS

experts comptables, avocats, banques, assurance : ne laissez pas faire le hasard.

2

CHOISIR SA STRUCTURE D'ACCOMPAGNEMENT

en fonction de votre stade de maturité, de votre besoin, de son offre et de son écosystème.

7

STRUCTURER SA GOUVERNANCE

conseil d'administration, conseil scientifique, conseil stratégique...

3

CHOISIR SON ASSOCIÉ

et clarifier les attentes, les rôles, les processus de décision et les conditions de sortie dans un pacte.

8

GÉRER LE TIMING

ni trop vite ni pas assez : cap sur le «just in time» !

4

CIBLER SON MARCHÉ

identifier des segments et des cibles potentielles, et les challenger sur le terrain.

9

ANTICIPER LA RÉGLEMENTATION

marquage CE, RGPD, Cyber, RH, FDA... ne pas négliger l'impact temps et coût.

5

VENDRE

co-construire le plus rapidement possible avec son marché en se concentrant sur ses clients, meilleur financeur de l'entreprise.

10

PILOTER SA TRÉSORERIE

au-delà de l'ingénierie financière et de la roadmap du financement, piloter sa trésorerie sur le long terme est le nerf de la guerre !

DÉCOUVREZ 
les 5 premières clés



6.2

LES 10 BONNES RAISONS DE REJOINDRE LE TARMAC, INCUBATEUR D'INOVALLÉE

1

UN ACCOMPAGNEMENT AU TOP !

Droit au but, avec une équipe de startup managers (fun) et complémentaires !

2

DES PROGRAMMES SUR-MESURE

Qui servent vos intérêts à chaque étape de votre projet.

3

DES ATELIERS EFFICACES

On vous apprend ce qui marche, avec des experts que nous avons testés sur le terrain.

4

DES BUREAUX & LABS PLUG & PLAY !

Pour bosser à moindre coût dans un environnement super équipé.

5

UN ÉCOSYSTÈME EXPERT

Des partenaires «startup friendly» qui comprennent vos besoins spécifiques.

6

UN RÉSEAU STRATÉGIQUE

On vous présente aux bonnes personnes au bon moment pour vous faire avancer.

7

DES FINANCEMENTS & AIDES

On vous aide à les identifier, à monter vos dossiers, puis à piloter votre trésorerie !

8

SUCCESS STORIES

Waga Energy, Néovision, My DSO ... ils sont passés par le Tarmac et cartonnent !

9

GRENOBLE ATTRACTIVITÉ

Des talents, des labos, des experts, des jeunes : une technopole qui bouge !

10

INOVALLÉE PIONNIÈRE

54 ans d'innovation et de recherche tech en France avec 350 entreprises techs pour se connecter.

TARMAC SPIRIT

Nous avons vu des centaines de startups passer par ici. Certaines ont décollé, d'autres non, mais aucune n'est repartie sans avoir appris quelque chose !



6.3

DÉCOUVRIR LE TARMAC

Une équipe, un lieu, des programmes

LA TEAM TARMAC

UN PÔLE 100% DÉDIÉ AUX STARTUPS !



**DIRECTEUR
TARMAC**

Jérémie Touffut
Entrepreneuriat,
innovation,
Bizdev.



**STARTUP
MANAGER**

**Emmanuelle
Vouriot**
Markom,
intelligence
collective.



**STARTUP
MANAGER**

**Angélique
Blayer-Girard**
Finances,
Gestion.

L'ÉQUIPE GATE

LES EXPERTS DE L'ACCÉLÉRATION



**STARTUP
MANAGER GATE**

**Florent Bossert
Castelli**
Ingénierie
des actions
individuelles.



**COMMUNICATION
GATE**

**Emmanuelle
Metivier**
Communication,
Webmarketing.



**60 PRESTATAIRES
RÉFÉRENCÉS &
TESTÉS PAR NOS
STARTUPS DANS :**

- 7 Marketing & Webmarketing
- 7 Développement commercial
- 7 International
- 7 PI
- 7 R&D
- 7 Recherche & valorisation
- 7 Finance
- 7 RH
- 7 Industrialisation software & hardware

DÉCOUVRIR L'INCUBATEUR

Les 4 piliers d'accompagnement ;

Une offre unique pour le démarrage et l'accélération des startups.

1 UN PLAN DE VOL PERSONNALISÉ :

Un coaching individuel pour vous aider à FAIRE.

3 DES LOCAUX FLEXIBLES :

Bureaux meublés, cafèt, salles de réunion et atelier de prototypage.

2 LA FORCE D'UN COLLECTIF ENGAGÉ :

- 7 Une communauté de pairs pour grandir.
- 7 Un réseau de 130 experts pour vous conseiller.
- 7 Des formations pour monter en compétence sur tous les sujets.

4 DES SERVICES BUSINESS CLASS :

- 7 Accueil et standard téléphonique.
- 7 Gestion du courrier et des copieurs.
- 7 Une vaste offre de partenariats prénégociés rien que pour les startups.



LA RÉFÉRENCE DANS L'ACCOMPAGNEMENT STARTUPS TECH

- 7 Label Or du réseau des pépinières AURA PEP'S pour la qualité de son accompagnement.
- 7 Seul incubateur **international** du territoire (Label French Tech Visa).
- 7 Engagé pour donner sa chance à tous les profils d'entrepreneurs (Label French Tech Tremplin).

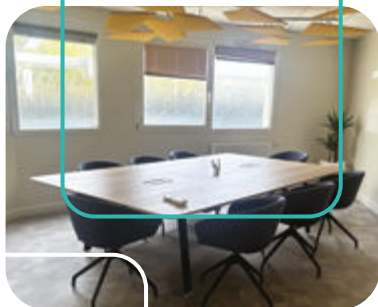
HÉBERGER MA STARTUP

*2 pépinières aménagées pour
le bien vivre et travailler ensemble*



DE BUREAUX / ATELIERS

- 7 Des bureaux meublés et équipés de 10 à 100 m² prêts à l'emploi.
- 7 Des loyers progressifs et modérés.
À partir de 170€ HT/mois le bureau de 11 m²
- 7 Des baux flexibles et évolutifs qui s'adaptent à votre croissance.



D'ESPACES PARTAGÉS

- 7 Des salles de réunion équipées
- 7 Des cafétérias
- 7 Des espaces détente intérieurs & extérieurs
- 7 Des cabines acoustiques



NEW

**2000 M² D'ESPACES
FLEXIBLES DANS UN
BÂTIMENT ENTièrement
RÉNOVÉ À MONTBONNOT !**



DES SERVICES

Pour faciliter votre quotidien

UN ATELIER DE PROTOTYPAGE RAPIDE EN PARTENARIAT AVEC L'INRIA

7 Un atelier mécanique :

imprimantes 3D dernière génération, fraiseuses numériques, découpeuse laser, scie à ruban, outils à main.

7 Un atelier électronique :

postes à souder / dessouder, alimentations, four à refusion, générateur de fonctions, analyseur logique, microscope, appareils de mesure, multimètres, stock de composants.



DES SERVICES PREMIUM GRÂCE À INOVALLÉE

- 7 Centrales d'achats : fournitures, informatique
- 7 CSE externalisé pour vos collaborateurs
- 7 Activités sportives
- 7 Portage Qualiopi de vos formations
- 7 Accueil physique et téléphonique
- 7 Gestion du courrier, des colis et affranchissement
- 7 Reprographie

DES PARTENARIATS AVEC DES TARIFS INCUBATEURS POUR LES STARTUPS

- 7 Mathworks : 1 an d'accès libre à Matlab Simulink
- 7 Hubspot : 90% de remise sur le CRM
- 7 Cybersecura : audit flash cybersécurité gratuit
- 7 OVH Cloud : mise à disposition de solutions cloud 100% françaises jusqu'à 100 K€

6.4

ME FAIRE ACCOMPAGNER

Nos 4 offres complémentaires



SÉCURISER LE DÉMARRAGE DE SA STARTUP EN 12 MOIS

Une opportunité de partir du bon pied grâce à **une aide opérationnelle** financée qui s'implique sur les **5 facteurs clés** de succès de la startup : tech, financement, RH, gestion, commercial. Grâce à un coaching en profondeur, des consultations avec des experts et des audits de progression, vous repartirez avec :

- 7 Un business plan validé par le terrain.
- 7 Une présentation pour vos financeurs.
- 7 Un outil de pilotage financier.
- 7 Une stratégie commerciale.

Take-off, c'est votre passeport pour accélérer l'obtention de financement et bénéficier d'un an de coaching en profondeur.



ACCOMPAGNER VOTRE PROJET SUR LES 3 PREMIÈRES ANNÉES

Un accompagnement au fil de l'eau par une équipe professionnelle et un réseau de pairs pour maximiser vos chances de décollage.

- 7 3 ans d'accompagnement.
- 7 Un RDV mensuel en année 1, puis trimestriel.
- 7 Des ateliers de formation pour monter en compétences.
- 7 Des événements de networking et de partage entre pairs.
- 7 Une visibilité sur tous nos supports de communication Tarmac et inovallée.

L'incubation, c'est la voie la plus sûre pour transformer votre projet technologique en entreprise durable.



ACCÉLÉRER LE DÉVELOPPEMENT DE SA STARTUP / PME

Vous êtes une entreprise innovante avec une **composante numérique** implantée en **région Auvergne Rhône-Alpes** ?

Vous êtes en **phase d'amorçage ou de croissance** et avez besoin d'un accompagnement pour accélérer votre business ?

Les programmes GATE, ce sont :

- 7 **3 plans de vol** au choix pour vous aider sur l'amorçage commercial, le pilotage financier ou la croissance et le développement à l'international de votre projet.
- 7 Un **accompagnement individuel et collectif** sur mesure.
- 7 Le financement de missions de **prestations opérationnelles**.



LE PROGRAMME 100% DIVERSITÉ POUR DONNER SA CHANCE À TOUS LES PROFILS

Vous êtes bénéficiaire des minimas sociaux, vous êtes étudiant boursier ou vous vivez dans un quartier prioritaire de la ville et vous avez un **projet d'entreprise tech** ? Vous pouvez bénéficier du programme **French Tech Tremplin Incubation** !

- 7 Un an d'hébergement, d'incubation et un programme **Take-Off** 100% pris en charge par BPI France (12 K€).
- 7 **30K€ de subvention** pour soutenir votre création.





TAKE OFF

12 MOIS

**POUR TRANSFORMER VOTRE
PROJET EN STARTUP SOLIDE**



5 FACTEURS CLÉS
de réussite pour une startup



FINANCEMENT

Identifier les
bonnes sources
de financements,
dimensionner vos
besoins & construire
des dossiers
convaincants.



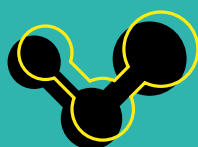
**COMMERCIAL
& MARKETING**

Redéfinir votre
positionnement
et explorer
rapidement
votre marché.



**RESSOURCES
HUMAINES**

Anticiper
vos besoins
en compétences
pour grandir.



TECHNOLOGIE

Connecter aux
bons experts pour
un produit fiable.



GESTION

Optimiser
votre trésorerie
et vos process
quotidiens.



**7 NOTRE
OBJECTIF :**
**Accompagner
VOTRE SUCCÈS !**

NOS LIVRABLES

du programme

TAKE OFF



1 UN BUSINESS PLAN SOLIDE

Un business plan affiné par des retours d'experts et des tests terrain, qui sert de feuille de route réaliste pour les années à venir.

4 UNE STRATÉGIE COMMERCIALE

Une stratégie et des outils de vente prêts à déployer pour conquérir les premiers clients et accélérer.

2 UN PITCH DECK PERCUTANT

Pour séduire les investisseurs en mettant en avant proposition de valeur, marché et perspectives financières étayés par des données concrètes.

3 UN OUTIL DE PILOTAGE FINANCIER

Un outil incluant des tableaux de bord pour suivre trésorerie, coûts et rentabilité permettant une gestion éclairée et proactive.

INCUBATION

3 ANS POUR SÉCURISER VOTRE DÉMARRAGE AU TARMAC

Le processus d'admission

UN PLAN DE VOL EN 8 ÉTAPES POUR REJOINDRE LES PISTES DU TARMAC

1

JE PRENDS RDV
avec l'équipe Tarmac.

2

JE SUIS REÇU EN RDV
individuel «découverte»
durant lequel un startup
manager challenge mon
projet et sa maturité pour
rejoindre le Tarmac.

3

**JE COMPLÈTE
LE DOSSIER**
de candidature.

4

Je me fais accompagner pour
PRÉPARER MON PITCH DECK

5

JE PITCHES MON PROJET devant le comité de sélection
du Tarmac, qui regroupe les grands acteurs de l'écosystème
grenoblois : BPI, réseaux Initiative et Entreprendre, banques
de l'innovation, clusters, pôles de compétitivité, experts...

6

JE CHOISIS MON LIEU D'ATERRISSAGE
Tarmac M (Meylan) ou Tarmac G (Montbonnot).

7

JE BÉNÉFICIE D'UN RDV D'ONBOARDING pour
être pleinement intégré à la communauté Tarmac.

8

MON ACCOMPAGNEMENT COMMENCE !

Par un premier RDV «boussole», qui balaye mes points
forts, mes axes de développement et mes prochaines
étapes sur tous les volets stratégiques de mon projet.

ÊTRE ACCOMPAGNÉ, ÇA VEUT DIRE QUOI ?

1 UNE PRISE DE RECUL MENSUELLE (les 6 premiers mois puis trimestriellement pour sortir la tête du guidon et éviter les angles morts ! Notre boussole de l'accompagnement vous aide à faire le point sur les 6 facettes du projet :

- 7 Tech
- 7 Commercial
- 7 Communication
- 7 Financement
- 7 Juridique
- 7 RH et QVT

2 DES RDV DE TRAVAIL SUR DES SUJETS DÉDIÉS
Pour aller dans l'opérationnel : segmentation client ; stratégie d'approche commerciale ; analyse et modification de prévisionnel financier ; construction de pitch ; coaching de prise de parole...

3 SOLLICITER LA COMMUNAUTÉ POUR AVANCER
7 Grâce à l'intelligence collective : focus groupe marketing, échange de pratiques, résolution de problèmes...
7 Des mises en relations ciblées pour vous permettre d'avancer avec la bonne personne au bon moment.
7 Une veille sur les opportunités offerte par l'écosystème.

UN ACCOMPAGNEMENT EN GRANDE PARTIE FINANCÉ PAR NOS PARTENAIRES :





BOOSTER VOTRE DÉVELOPPEMENT

3 plans de vol au choix pour accélérer.



3 programmes d'accélération au choix, financés à 70% par des fonds européens régionaux, ces programmes vous aident concrètement à «faire» en prenant en charge des missions de prestations pour vous permettre de passer à la vitesse supérieure sur vos axes prioritaires.

> GATE 1 : RÉUSSIR VOTRE DÉMARRAGE OU ACCÉLÉRATION COMMERCIALE

- 7 **Développement commercial et prospection** : liste de prospects qualifiés, campagnes téléphoniques, stratégie d'acquisition digitale...
- 7 **Accès au marché** : segmentation, stratégie marketing, étude de marché, outils d'aide à la vente...
- 7 **Marketing opérationnel** : automatisation de la prospection, préparation de salons, stratégies de référencement...
- 7 **Organisation de la force de vente** : industrialisation du processus commercial.

DURÉE DE VOL : 6 À 12 MOIS

COÛT : 4500 € À CHARGE

Pour une valeur de de 15 000 €

FORMAT :

Individuel : 11 000 € de prestation.s opérationnelle.s

Suivi des actions : 1 journée d'ingénierie

Collectif : 4 jours de formation



> GATE 2 : OPTIMISER VOTRE PERFORMANCE FINANCIÈRE

- 7 Outils de pilotage financiers : BP pluriannuels, trésorerie...
- 7 Optimisation de la roadmap du financement.
- 7 Préparation du financement : bancaire, levée de fonds



DURÉE DE VOL : 3 À 6 MOIS

COÛT : 1950 € À CHARGE
Pour une valeur de de 6 500 €

FORMAT :

- Individuel : 4 500€ de prestation.s opérationnelle.s
- Suivi des actions : 1 journée d'ingénierie
- Collectif : 2 jours de formation

> GATE 3 : SÉCURISER VOTRE CROISSANCE OU DÉMARRER À L'INTERNATIONAL

- 7 International : identifier mes marchés cibles, construire ma stratégie, anticiper les risques...
- 7 Croissance : appréhender le changement d'échelle, structurer ma croissance, financer ma croissance...



DURÉE DE VOL : 6 À 9 MOIS

COÛT : 3000 € À CHARGE
Pour une valeur de de 6 500 €

FORMAT :

- Individuel : 7 000€ de prestation.s opérationnelle.s
- Suivi des actions : 1 journée d'ingénierie
- Collectif : 3 jours de formation



COOPVENTURE

Financer les sociétés innovantes qui favorisent l'actionnariat de leurs salarié.e.s, dans un modèle inspiré des valeurs coopératives.

➦ www.coopventure.fr
Patricia Abraham Briffod
pabrahambriffod@coopventure.fr

On aime : L'originalité du modèle qui privilégie l'investissement patient et la capacité à garder les rênes de sa startup.
 Et l'énergie de Patricia !



RAINMAKERS

Une équipe de 12 expert(e)s de l'entrepreneuriat et de la finance pour vous accompagner dans vos levées de fonds (early et series A/B) ou vos opérations en capital.

➦ www.rainmakers.fr
Didier Bernard
dbernard@rainmakers.fi

On aime : le track-record, le franc parler de Didier et de son équipe, la pédagogie, l'accompagnement à 360° avec loyauté et objectivité. La double vision entreprise / investisseurs.



AGENCE MK

L'agence qui aime le marketing digital et la communication pour les entrepreneurs, PME et startups !

➦ www.mykeenness.com
Julien Mykeenness
julien@mykeenness.com

On aime : la disponibilité de Julien, sa bonne compréhension de la culture startup, la qualité de ses livrables pour nos incubés.



INNOV GROUP

Un cabinet de conseils indépendants en propriété industrielle & brevets, tous hautement expérimentés. Et un contact local avec 30 ans d'expertise en brevets.

➦ www.innov-group.com
Christophe Legoaller
christophe.legoaller@innov-group.com

On aime : ses 15 ans d'expérience en brevets au CEA, son appétence pour les domaines techniques complexes, sa simplicité relationnelle.

6.5

PROFITER D'UN RÉSEAU D'EXPERTS

+130 experts, testés et recommandés par nos entrepreneurs

7 ACCOMPAGNEMENT DE L'INNOVATION



DYNERGIE - AGENCE INNOVATION

Laurent DUVIC - lduvic@dynergie.eu

J'ai accéléré la croissance de plus de 450 entreprises innovantes, en m'appuyant sur un réseau de 600 expertises qualifiées au sein de l'Ecosystème Innovation. Dynergie est une agence conseil en innovation à 360. La force de mon équipe : le financement bancaire !



RYDGE CONSEIL - EXPERTISES 360°

Emilie PITON - epiton@rydge.fr

Fort de 4 500 collaborateurs, 200 implantations et 100 000 clients, Rydge est le plus grand cabinet français de conseil aux entreprises de toutes tailles.

7 DÉVELOPPEMENT DE PRODUITS ÉLECTRONIQUES



ASTEEL FLASH

Zied MIRI - zied.miri@asteelflash.com

Avec 7 implantations en France, des sites de production en Europe, Asie et Amérique, un Bureau d'études design & développement implanté depuis 25 ans sur inovalée, Asteelflash est un partenaire EMS de poids pour des projets du design à la grande série.

7 BANQUES DE L'INNOVATION



Banque Populaire AURA - NEXTINNOV

Anne Le Goaller

anne.legoaller@bpaura.banquepopulaire.fr

20 ans d'expérience en banque, dont 9 au sein de Nextinnov en financement de l'innovation & référente BTE (Banque de la Transition Energétique).



BNP PARIBAS - POLE WAI

Nathalie Martin-Basté

nathalie.martin-baste@bnpparibas.com

Directrice commerciale depuis près de 20 ans dans la banque de financement des entreprises, j'accompagne les PME, ETI et entreprises innovantes dans leur croissance et leur transformation.

7 JURIDIQUE & ASSURANCE



ORIEL - AVOCAT D'AFFAIRES INTERNATIONALES & TECHNOLOGIQUES

Richard Klieman - richard.klieman@oriel.legal

Avocat d'affaire français et UK, j'ai travaillé plus de 15 ans dans la Silicon Valley et développé une expertise dans les entreprises high tech de l'énergie et des semi-conducteurs. Expert des dossiers transnationaux.



ALLIANZ - AGENT GENERAL

Grégoire saragoussi

gregoire.saragoussi@allianz.fr

Avec plus de 20 d'expérience, notre équipe s'est démarquée par une approche centrée sur le client, offrant des solutions personnalisées en dommages, assurances de personnes et gestion de patrimoine.

7 DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL



DYNAMIQUES D'ALLIANCES

Bianca Clapot

bienvenue@biancaclapot.com

Femme d'affaires et de réseaux, nous avons accompagné plus de 3 000 entreprises en 20 ans et nous leur avons permis de générer 1/2 milliard de CA grâce aux opportunités d'affaires structurées.



LAUNCHERZ

Florent Bossert-Castelli

florentbc@launcherz.co

Repeat entrepreneur & Venture Builder, j'aide les dirigeants à accélérer leur croissance B2B. Notre force : l'exécution, l'agilité et la maîtrise des bons outils.



Plus qu'un expert-comptable, un véritable
partenaire de vos projets !

Cabinet d'expertise comptable près de Grenoble.

Spécialisés dans l'accompagnement des entreprises innovantes, des sociétés du secteur de la santé et des projets industriels, nous combinons expertise traditionnelle et outils modernes avec Pennylane pour une comptabilité fluide, en temps réel et 100% connectée.

Proximité, expertise, modernité : votre projet mérite le meilleur.

Une équipe de 14 collaborateurs mobilisés depuis Seyssinet pour booster votre croissance.



Carole Jouve - Cyril Barbagallo

Experts-comptables et commissaires aux comptes



cjouve@aace.fr - cbarbagallo@aace.fr



04 76 48 18 43

6.6

REJOINDRE LA COMMUNAUTÉ DYNAMIQUE DU TARMAC

De nombreuses occasions d'apprendre, s'inspirer et networker !



Ateliers

de partage de pratique et de co-développement pour cultiver l'intelligence collective



Des témoignages inspirants

30

1/2 journées de formation

Exercices de mise en pratique sur des sujets entrepreneuriaux :

- 7 Marketing
- 7 Vente
- 7 Management
- 7 Juridique
- 7 Pitch
- 7 Relations presse
- 7 Communication
- 7 Croissance
- 7 Appels d'offres
- 7 Développement international
- 7 Financement...



Événements festifs

- 7 Barbecues
- 7 Olympiades
- 7 Brunchs
- 7 Soirée de gala ...

50

Événements de networking

Au sein du Tarmac et de la communauté innovée



Des dry run & rencontres investisseurs



Des RDVs experts

ET L'ÉCOSYSTÈME INOVALLÉE

7

UN RÉSEAU PIONNIER DE PLUS DE 200 DIRIGEANTS ET ENTREPRISES DE LA TECH.



S'intégrer au TARMAC, c'est entrer au cœur d'Inovallée, premier modèle français de la Silicon Valley lancé il y a plus de 54 ans, et multiplier les rencontres utiles.

Concrètement, l'immersion ouvre des portes vers des entreprises qui ont débuté en startup il y a plus de 40 ans et qui ont depuis franchi toutes les étapes : certaines sont devenues des PME solides, d'autres sont cotées, d'autres encore ont été rachetées par des grands groupes.

Cet ancrage te donne accès à des décideurs accessibles, des retours d'expérience très opérationnels (produit, go-to-market, industrialisation, international, financement), et des mises en relation qualifiées au moment où tu en as besoin. Bref : un gain de temps et une courbe d'apprentissage accélérée en t'appuyant sur ceux qui ont déjà réussi ici.

7

DE NOMBREUSES OCCASIONS DE CRÉER DES SYNERGIES AVEC CES DIRIGEANTS EXPÉRIMENTÉS ET SUCCESSFULL.



Le métier même de l'association inovallée est de créer des liens et des synergies inter-entreprises pour permettre aux dirigeants et leurs équipes de «réussir ensemble», sa raison d'être.

Plus de 100 événements professionnels sont organisés chaque année dans ce sens :

- 7 8 clubs métiers se réunissent régulièrement pour partager entre pairs sur des sujets RH, finance, cyber, indus, markom, achats ...

- 7 Des visites d'entreprises te permettent de découvrir des activités connexes et de rencontrer d'autres décideurs.

- 7 Le déjeuner des partenaires, l'Assemblée Générale et la soirée de gala te permettent de te connecter facilement à plus de 200 dirigeants présents.



6.7 TÉMOIGNAGES

Anodine



Le Tarmac a été notre boussole, notre gouvernail qui nous a permis de prendre les décisions les plus éclairées dans les moments de tempête. Et ce grâce à une communauté d'entrepreneurs et d'experts qui ont permis d'alimenter nos réflexions et de prendre les meilleures décisions au meilleur moment.

Après avoir suivi le programme Take-Off pour optimiser notre première année, nous avons poursuivi par le programme Gate 1 avec à la clé des formations marketing et commerciales opérationnelles, mais surtout des prestations digitales et SEO qui nous ont permis d'obtenir de vrais résultats avec plus de 30 leads par semaine.

En bref, l'accompagnement du Tarmac n'a pas été anodin pour Anodine !

Impact en chiffres : 2.5 M€ de fonds levés et 800 K€ de CA sécurisés sur le premier trimestre en 2026.



Baptiste Dautreppe
COO

www.anodine.com



Talnia

Créer sa startup, c'est se lancer dans le vide en espérant que le pont, comme dans Indiana Jones, va se construire avant qu'on atteigne le sol !

Au Tarmac, je me suis lancé et j'ai trouvé une communauté pour m'aider à construire ma voie dans l'aventure entrepreneuriale en évitant la chute. Quand on crée, on est encore dans le brouillard sur beaucoup de sujet et l'équipe m'a aidé à y voir plus clair.

Notamment sur la partie accélération commerciale où j'avais de vrais besoins, et pour laquelle je me suis appuyé sur Gate 1. J'ai pu renforcer mes compétences en formation, travailler mes méthodes avec des experts, et me confronter avec mes prospects sur le terrain. Cela m'a permis de mettre en place un process bien rodé, avec des résultats très concrets à la clé : en 4 mois, j'ai obtenu 50 RDVs commerciaux !



Valéry Ferber
fondateur & CEO
➔ www.talnia.com

ILS ONT TESTÉS nos programmes



Florent Cadoux, Roseau

« Le Tarmac, c'est le terreau dans lequel la graine de Roseau a pu germer et grandir. On peut échanger, partager les bonnes pratiques, se remonter le moral parfois ! On y trouve toutes les bonnes conditions pour maximiser les chances de réussir. »

Damien Catala, USKA

« Le Tarmac m'a permis de gagner du temps, de la crédibilité et même de trouver mes premiers clients. C'est bien plus qu'un incubateur, c'est un écosystème qui vous pousse à aller plus loin. »



Matthieu Gasc, Drug Optimal

« Sans le Tarmac, j'aurais perdu des mois à chercher des financements et des experts. Ici, tout est fait pour que vous vous concentriez sur l'essentiel : développer votre entreprise. »

Garrett Smith, Windfisher

« I chose Tarmac because they have the best people and network. The workshops, open adress book and discussions with other founders have helped us tu secure financing and develop our technology. »



6.8

SUCCESS STORIES

Les réussites 2025



LEVÉE DE FONDS

ANODINE : lève 1M€ en crowdequity pour industrialiser sa technologie brevetée d'anodes made-in France, rechargeables, et nécessitant 2 fois moins de métaux rares.



PROTO INDUSTRIEL

WINDFISHER : réalise le proto de la 1^{ère} éolienne aéroportée à effet Magnus au monde, 100% made in France.



IMPACT

MIREGA : utilise la technologie quantique pour aider les industriels à diminuer leurs émissions de gaz à effet de serre.



BOOSTRAP

TCHATBOOSTER : fait un pied de nez à l'IA avec son agent conversationnel 100% humain !



MEDTECH & ACCÈS MARCHÉ

AVEROA : Preçoit l'autorisation de mise sur le marché européen et UK pour son médicament destiné au traitement de l'insuffisance rénale chronique.



6.9

MON PROJET

Mon business model canva

Design for :

Design by :

Date :

Version :

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
	Key Resources		Channels	
Cost Structure			Revenue Streams	

MES ASSOCIÉS

Mon startup founder canva →

Parce que l'équipe est plus importante que les idées ou les technologies, testez votre alignement avant de vous associer !



MON PROJET

Mon carnet de pitch en 10 slides

- ✓ ÉQUIPE :

- ✓ PROBLÈME & BESOINS :

- ✓ SOLUTION & PRODUIT :

- ✓ CONCURRENCE & POSITIONNEMENT DIFFÉRENCIANT :

- ✓ MARCHÉ (VOLUME & STRATÉGIE) :

- ✓ STRATÉGIE COMMERCIALE & PRÉVISIONNEL VENTE :

- ✓ PLAN DE FINANCEMENT (COMBIEN ? À QUI ? POURQUOI ?)

- ✓ TRÉSORERIE :

- ✓ VISION / AMBITION :

- ✓ ROAD MAP :

MON CARNET DE NOTES

[illegible]

MA TO DO LIST

✓

✓

✓

✓

✓

✓

✓

✓